



Wat ga je doen als Commercieel Manager ?

Voor de sales van de zakelijke events, met name congressen, vergaderingen en presentaties maken we graag kennis met de beste Commercieel Manager

Je target is om samen met een team van ervaren Sales Managers jaarlijks 5 miljoen euro omzet te realiseren.

Dit doe je door samen met bestaande en nieuwe zakelijke opdrachtgevers succesvolle events te realiseren. Je inventariseert doortastend alle wensen van de klant, stelt binnen 24 uur een scherpe offerte op aan de hand van strikte processen. Je bent "streetwise" en elke offerte wil je scoren!

De events worden verzorgd door een zeer ervaren event-team onder leiding van de event-producers waar je hecht mee samenwerkt. Jaarlijks stel je van elke klant een omzetplan op.

Jij !

Deze baan is fulltime en is de unieke kans voor een echte sales professional die vol passie commercieel denkt en handelt.

De Perfecte Match;

- Je hebt minimaal een afgeronde HBO opleiding, bij voorkeur hospitality ;
- Je beschikt over minimaal 10 jaar sales ervaring, waarvan minimaal 3 jaar leidinggevende ervaring;
- Je hebt een actueel en relevant netwerk in de congres en/of eventbranche;
- Je bent cijfermatig sterk en rapporteert dagelijks je successen;
- Je bent 38 uur in de week beschikbaar en flexibel in werktijden, ook 's avonds en in het weekend;

